



Email: info@smartfuture.tn



Téléphone : (+216) 70 100 500

Pitch Elevator

2023

1 jours



+ 20 ANNÉES
d'expériences
à votre service

Smartfuture

FORMATION



Smartfuture

Business | Education | Training | Solutions



www.smartfuture.tn

[@](#) [f](#) [v](#) [in](#) / smartfuture.official

Adresse : 47 Av. Mouaouia IBN ABI SOFIANE, EL MENZAH VI, 2091 ARIANA, TUNISIE

Durée:

1 jours

Formations dirigées par un instructeur

Objectif

- Appréhender le principe du pitch elevator
- Savoir préparer et structurer son intervention
- Distinguer les points à aborder tout en gardant un discours simple
- Maîtriser la synchronisation avec son public en adaptant son discours à son auditoire, choisir des arguments forts et percutants pour « vendre » ou faire adhérer.

Profil population cible

- Commercial
- Chef de projet
- Manager
- Ou toutes personnes amenées à concevoir un pitch de présentation

Examen de certification

N/A

Prérequis :

Il est recommandé d'avoir des notions en prise de parole pour suivre la formation Pitch Elevator



PROGRAMME



Plan du cours

Module 1

Le Pitch Elevator et ses caractéristiques

- Déterminer notre rapport au temps et son évolution
- Définir le sens de l'immédiateté et de l'indisponibilité
- La technologie et son influence sur nos comportements
- Définition du pitch elevator
- Définition du spectre de l'utilisation du pitch : pitch commercial, pitch de présentation, briefing, débriefing

Module 2

Comment élaborer son Pitch Elevator

- Focus sur les conditions de son intervention
 - Identifier son auditoire ?
 - Préciser le contenu de son intervention ?
- Identifier les éléments clés de mon intervention et ses objectifs
- Choisir un angle d'approche en fonction de son public, de leurs attentes et des enjeux
- Structurer son discours en faisant preuve d'esprit de synthèse
 - Entourer les points culminants
 - Anticiper sa présentation en illustrant son discours avec des images ou des exemples
 - Choisissez des phrases courtes et un vocabulaire approprié



Module 3

Représenter son Pitch Elevator

- Valoriser la communication non verbale
- Ajuster son rythme, son intonation et sa voix en fonction du lieu ou du public
- Développer une présentation synchronisée
 - Améliorer son écoute active
 - Associer son vocabulaire à son style afin de captiver son auditoire
 - S'accommoder aux imprévus : perturbation, perturbateur ou autres désagréments

PROGRAMME



Smartfuture



Make it
happen...



« we do it with quality »

    /smartfuture.official